



SALES & MARKETING

NEXT LEVEL MIT KI

VFTALK 2026

Türöffnung 09:00 Uhr | Start der Referate 10:15 Uhr

FACHVORTRÄGE, TISCHMESSE DER VF-PARTNERFIRMEN UND NETWORKING.

KI bleibt der aktuelle Treiber für KMU. Verschoben hat sich jedoch der Fokus. 2024 und 2025 standen im Zeichen von Tools, Experimenten und ersten Use Cases. 2026 geht es um Wirkung. Was liefert messbare Resultate – und was ist nur Lärm? Genau hier setzen wir an: mit konkreten Erfahrungen aus der Praxis in der Schweiz, ohne Buzzwords, ohne Tool-Overload.



MEHR INFOS UND ANMELDUNG UNTER VFTALK.CH

In den Pausen und beim Apéro bleibt genügend Zeit für Networking mit den vfPartnerfirmen. Wir freuen uns auf Sie.

REFERATE

- **KEYNOTE: From Code to Culture – Wohin wir im Sales & Marketing zusteuern**
Stephan Sigrist | Head and Founder of Think Tank W.I.R.E., Interdisciplinary Strategist, Autor, Curator of the Future
- **Die wahre Transformation beginnt – Sales & Marketing nach dem KI-Hype**
Rados Djokic | Transformational Tech Leader, HP Schweiz
- **Wie KI zur messbaren Wachstumsmaschine wird – AI Driven Sales & Marketing**
Pascal Blank | AI Performance Marketing Consultant & Dozent
- **Wie wir uns online positionieren können – AI Visibility und GenAI**
Sophie Hundertmark | KI-Forscherin und -Beraterin, Hundertmark GmbH